

5 методов пассивного заработка в Интернете



Деньги на автомате

Алексей Опанасенко
sitestroy.net

От автора

Введение. Что такое пассивный заработок

1. Партнёрский маркетинг
2. Продажа контекстной и баннерной рекламы
3. Продажа ссылок
4. Финансовые инвестиции
5. Продажа собственного продукта или идеи

Заключение

Данная публикация входит в серию мини-книг о полезных привычках, эффективности и заработке. Информация специально преподносится сжато, в виде тезисов с целью экономии вашего времени.

От автора

Вся серия мини-книг находится на сайте «[Бесконечное развитие личности](#)». Вы можете скачать их **совершенно бесплатно**, просто подписавшись на рассылку. Введите свой адрес email, а затем нажмите на кнопку «Подписаться».

Надеюсь, что мои книги помогут вам решиться на действие, получить финансовую свободу или стать эффективней. В книгах я старался писать как можно меньше лирики, заменяя её практикой и описанием пошаговых действий для достижения высоких результатов.

Пару советов по использованию книги

Применяйте хотя бы часть описанных методик. Желательно прямо в день прочтения. Читайте книги по несколько раз, чтобы закрепить привычки и навыки. Выписывайте основные тезисы в свою тетрадь.

Распечатайте актуальную книгу и сделайте её настольной, пока не внедрите полностью. И конечно советуйте к прочтению своим знакомым.

Спасибо за то, что вы читаете меня. Уверен, книга будет для вас полезной.

Алексей Опанасенко

Введение. Что такое пассивный заработок

Спасибо вам!

За то, что читаете эту книгу. За то, что интересуетесь новыми возможностями. За то, что развиваетесь. Вы уже стали на путь инвестирования и пассивного заработка.

Уверен, что вы получите неплохие дивиденды, если дочитаете эту книгу до конца и примените, хотя бы часть описанных методик заработка.

Что такое пассивный заработок

Для начала я хотел бы поговорить с вами о самом понятии пассивного заработка. Что это? Получение прибыли из воздуха? Возможность получать деньги, валяясь дома на диване или в шезлонге на курортном пляже? Волшебная таблетка?

Нет. Пассивный заработок – это не халява. Вначале вам обязательно придётся что-то вложить. Но это могут быть вовсе не деньги. Например, время, знания, опыт.

Согласитесь. В любом случае вам нужно потратить немного времени даже на изучение информации о возможности пассивного заработка! Это как минимум :)

Любое вложение денег или времени стоит рассматривать как инвестицию. Которая принесёт либо не принесёт прибыль. Всё очень просто.

Далее вы просто должны понять, что можете контролировать получение долгосрочной прибыли. И то, какая это будет прибыль. Финансовая, интеллектуальная, физическая. Можно инвестировать деньги и время в цирроз печени, например. А можно, наоборот, в долголетие.

По сути, **любое действие человека это инвестиция энергии**. И совершенно естественно ожидать адекватного результата.

Главный месседж

Вы можете создавать источники, которые будут приносить прибыль в будущем. Долгое время. И не требуя от вас никаких усилий.

Но в создание такого источника обязательно нужно вложить усилия сейчас.

Созданием именно таких источников мы и займёмся в основной части этой книги. Некоторые из них будут приносить доход на абсолютном автомате. А некоторые нужно будет поддерживать.

Разные методы потребуют разной подготовки, квалификации, объёма знаний. Пассивный доход – вовсе не волшебная кнопка «Бабло». Пассивный доход в будущем – это обычное следствие правильных действий сейчас.

1. Партнёрский маркетинг

В Интернете есть множество партнёрских программ, которые позволяют зарабатывать на комиссии от продажи своих товаров и услуг. Обычно партнёру даётся специальная ссылка, которая позволяет отслеживать источник посетителя. Такая ссылка называется реферальной (партнёрской).

Главная ваша задача – разместить эту ссылку там, где на неё могут обратить внимание потенциальные потребители товара/услуги.

Вначале нужно зарегистрироваться в партнёрской программе, изучить её условия, получить рекламные материалы и размещать их в «рыбных» местах.

Вариант 1. Рекомендации

Просто рекомендуйте товары или услуги на своём блоге, сайте, аккаунте социальной сети, в своей рассылке. Размещайте не простые, а реферальные ссылки при любом упоминания этих продуктов.

Например, вы прочитали хорошую книгу и написали рецензию. Совершенно логично разместить также ссылку на приобретение книги в интернет-магазине.

Или вы пользуетесь сервисом и решили описать его плюсы и минусы. Почему бы не поставить партнёрскую ссылку? Это вполне логично.

Рекомендуйте не только товары, но и саму партнёрскую программу. Обычно партнёрки имеют два уровня. Это делается именно для того, чтобы привлекать как можно больше партнёров.

Смысл в том, что вы будете получать процент от продаж своего партнёра нижнего уровня. Процент обычно небольшой, но и работает за вас другой человек. Если набрать большое количество активных партнёров, получите постоянный поток совершенно пассивного дохода на долгое время.

Пример. Я довольно часто публикую отзывы на товары для дистанционного обучения у себя в блоге. Вот пару примеров: обучающий курс по управлению финансами «[Азбука денег](#)» и видеокурс по управлению фрилансерами «[Киберсант-Менеджер](#)». Продажи бывают нечасто, но они очень приятны, так как я их и не жду.

Вариант 2. Информационный сайт

Если вы хорошо разбираетесь в определённых товарах или услугах, вы можете создать сайт, посвящённый им. Пусть это будет небольшой сайт страниц на 20, но там должна быть качественная информация.

Это может быть описание различий между товарами, особенностей, преимуществ одних над другими, рецепты по использованию, советы. Вы можете сами написать содержание, взять интервью или нанять фрилансера.

Можно делать каталоги со своими ссылками. Делать выборку по определённому признаку или отбирать самое лучшее. В Интернете существует множество каталогов инфотоваров и партнёрских программ именно поэтому.

Пример. Мой сайт о покупке ссылок – [KupiLink.com](#). Он был создан в течение нескольких дней и содержит информацию о продвижении сайтов с помощью покупки ссылок. Также есть список сервисов, позволяющих эти ссылки купить. Как вы уже догадались, все ссылки партнёрские. Этот сайт приносит ежемесячно около 300\$ пассивного дохода.

Вариант 3. Продающий сайт

Вы можете сделать сайт, который продаёт. Нет, не ваши товары. Вам не нужно будет заниматься доставкой, обработкой заказов, поддержкой клиентов.

Всё, что вам нужно, это договориться с владельцем бизнеса на процент от продаж и создать поток клиентов.

Это может быть интернет-магазин или одностраничный продающий сайт. Вы можете отдать управление в руки бизнесмена или оставить за собой.

Главное в таком методе – правильно выбрать предпринимателя и нишу. Продавец должен быть добросовестный и честный. Желательно уже знакомый.

Он должен понимать выгоду, которую получает от длительного сотрудничества с вами, и быть стойким к соблазну обмана ради краткосрочной наживы.

Конечно продукт должен быть востребованным на рынке. Перед запуском подобного проекта нужно обязательно провести анализ и сделать расчёты окупаемости.

Также важно грамотно договориться о проценте. Оговорить все возможные условия. Лучше всего составить договор.

Кроме создания продающего сайта, вам нужно провести первоначальные действия по продвижению. Ведь главная цель – привести платёжеспособных клиентов.

Очень правильный вариант создания потока клиентов – [поисковое продвижение](#). Нужно обязательно провести внутреннюю оптимизацию, разместить ссылки на своих ресурсах и возможно закупить небольшое количество качественных ссылок.

Пример. Я единоразово потратил время на создание [интернет-магазина для грибоводов](#) и получаю комиссию от всех продаж.

Вариант 4. Бесплатная мини-книга

Напишите мини-книгу о какой-то сфере, в которой крутятся финансы, и вставьте в неё партнёрские ссылки. Разметите книгу бесплатно на своём сайте, попросите сделать это знакомых, выложите ссылку на форумах и социальных сетях.

Книга, конечно же, должна быть полезной и иметь интригующий заголовок, чтобы активно распространяться самостоятельно. Люди очень любят бесплатные книги. Многие скачают её с ваших ресурсов, остальные разместят ссылки для скачивания на своих сайтах и в социальных сетях.

Пример. Сейчас вы читаете именно такую мини-книгу. Она распространяется совершенно бесплатно. И конечно содержит ссылки для привлечения партнёров. А также ссылки на мои ресурсы, что также мне очень интересно.

Полезные материалы

Подробнее о партнёрском маркетинге вы можете узнать из бесплатного видео курса [Киберсант-Партнёр](#) от издательства Info-DVD. А если вы каким-то образом связаны с рынком Forex, то рекомендую изучить обучающий видекурс [ПАММ-Партнёр](#) о продвижении вложений в этот рынок и заработке на них. Он также абсолютно бесплатен.

2. Продажа контекстной и баннерной рекламы

Вариант 1. Реклама на своём сайте

Если вы ведёте сайт не ради заработка, а для собственного удовольствия, позвольте ему стать источником пассивного заработка. Очень важно поставить размещение рекламы на автомат и получать изредка (или не изредка) выплаты.

Если говорить о контекстной рекламе, то стоит конечно же упомянуть [Яндекс.Директ](#) и [Google AdWords](#). Я неоднократно получал выплаты от Google, хотя никогда не занимался контекстной рекламой всерьёз.

Если говорить о баннерах, то вы можете продавать такую рекламу на автопилоте с помощью сервисов [RotaBan](#) и [Oyy](#).

Также есть вариант настроить продажу рекламы прямо на вашем сайте и не терять деньги на комиссиях рекламных систем. Для этого существуют специальные рекламные движки вроде [Daos](#). Этот скрипт позволяет полностью автоматизировать продажу рекламы на качественных ресурсах.

Пример. В качестве примера можно привести практически любой блог или сайт о заработке. Однако сам я давно не зарабатываю на баннерной и контекстной рекламе. У меня множество своих проектов и я предпочитаю рекламировать их.

Вариант 2. Реклама на чужих сайтах

Обычно вебмастера занимаются рекламой только на своих сайтах, однако они упускают неплохие возможности дополнительного заработка.

Многие люди не хотят заниматься рекламой. Технической стороной вопроса (установка кодов на сайт, отслеживание статистики) и финансовой (регистрация в электронных платёжных системах, на которые обычно производятся выплаты).

Вы можете помочь им заработать. Самый простой для них способ – возьмите всё на себя и берите процент от выплат. Нужно будет лишь изредка отслеживать статистику, и переводить часть денег владельцу сайта, но это ведь не сложно и приятно. К тому же это можно поручить помощнику.

Можете даже бесплатно сделать сайт своему знакомому и поставить на него рекламный код. В качестве оплаты.

Пример. Я видел в Сети даже небольшие студии, которые занимались разработкой шаблонных, но бесплатных сайтов-визиток со встроенной контекстной рекламой. Фирмы рекламировали свои сайты, пользователи кликали по контекстным объявлениям, веб разработчик получал оплату за сайт с процентами.

3. Продажа ссылок

Что имеется в виду. Продажа ссылок – размещение на своём ресурсе ссылок на продвигаемые оптимизаторами сайты временно или на постоянной основе.

Похоже на рекламу, но в данном случае совсем не важно, перейдёт ли кто-то на сайт рекламодателя или нет. Ссылки размещаются с целью улучшения позиций продвигаемого сайта в поисковых системах.

Чем лучше позиции, тем больше людей придёт из поисковика. Подробнее о продаже ссылок вы можете прочесть на сайте KupiLink.com.

Вариант 1. Продажа ссылок с посуточной оплатой

Есть множество вариантов ссылочных бирж, с помощью которых вы можете продать ссылки со своего сайта. Многие из них позволяют настроить продажу на полном автомате.

Самая известная биржа временных ссылок – Sape. У неё есть множество конкурентов (к примеру, LinkFeed или TrustLink), но Sape до сих пор не сдаёт позиций и остаётся самой крупной в Рунете.

Пример. Профессионально продажей ссылок я не занимаюсь, но продаю на полном автомате ссылки с нескольких старых, уже неактуальных сайтов. Доход совсем небольшой, но и не требует абсолютно никакого вмешательства.

Вариант 2. Продажа ссылок навсегда

Можно также размещать на своём сайте статьи с помощью системы [MiraLinks](#). Суть заключается в том, что вы получаете для своего сайта не только заработок, но и качественный контент, так как система скрупулёзно следит за качеством статей. Такие статьи размещаются навсегда.

Однако нужно иногда заходить в аккаунт и подтверждать размещение предложенной статьи. Так что это не полный автомат.

Есть также биржи для продажи вечных ссылок со своих сайтов или блогов, но размещение происходит в ручном режиме. Что не совсем соответствует понятию пассивного дохода. На всякий случай вот несколько самых известных систем: [GoGetLinks](#), [Blogun](#), [Kazapa](#), [RotaPost](#).

Вы можете писать в блог и дополнительно зарабатывать, размещая в конце статей ссылки рекламодателей. Но предупреждаю. Придётся ещё поработать над отбором или наоборот поиском предложений.

Пример. Я долгое время размещал ссылки с помощью Miralinks и GoGetLinks на одном из своих сайтов. Однако чтобы зарабатывать в таких системах, желательно активно развивать сайт, размещать новости, добавлять контент. Времени на это у меня нет, поэтому сейчас я прекратил всякую деятельность в этом ключе.

Вариант 3. Продажа блока ссылок ежемесячно

Самый пассивный вариант заработка на ссылках. Вы устанавливаете код на сайте, биржа платит вам фиксированную стоимость в месяц и сама разбирается какие ссылки размещать.

Пример. Я продавал ранее ссылки блоком с одного из сайтов с помощью системы KupimLink.ru (её уже не существует). Не так давно мне предлагали такое размещение менеджеры сервиса [LinkMoney](#).

4. Финансовые инвестиции

Под финансовыми инвестициями мы, наконец, будем подразумевать вложение денег с целью получения прибыли. Инвестировать в Интернете можно различными способами.

Вариант 1. Инвестиции в ПАММ счета

Инвестиции в ПАММ – это вложения в трейдера на рынке Forex. Да-да, тот самый Форекс. Инвестирование довольно рискованное, но и высокодоходное.

Суть в том, что вы не играете на рынке, а инвестируете в игрока.

Честно говоря, я ещё не пробовал заниматься подобными вложениями, но планирую заняться этим в самое ближайшее время. Я даже выбрал брокера – это компания [Alpari](#) (самый компетентный брокер в России) и нашёл несколько видео курсов по инвестированию. Один из них мне понравился своим качеством. Это курс [ПАММ-Инвестор](#).

Вариант 2. Вложения в бизнес проекты

Вкладывать средства в перспективные проекты также довольно прибыльно и рискованно. Такие вопросы обсуждаются разве что на специализированных форумах. В таких инвестициях играют большую роль личные знакомства и гаранты сделок, которые также получают свой процент.

Суммы подразумеваются серьёзные, поэтому новичкам здесь не место.

В чужие проекты я пока не вкладывал. Только в свои – это намного выгодней. Но является активным заработком, поэтому здесь не рассматривается.

Вариант 3. Бюджетные автоматы

Это инструмент инвестирования платёжной системы WebMoney. По сути, это вложение денег в чужие проекты с помощью специального сервиса WM. Вы покупаете доли компании, можете играть на разнице курсов или получать инвестиционный доход.

Далеко непростой вид инвестирования, поэтому новичкам здесь не место.

Вариант 4. Биржи акций

Существуют биржи акций интернет-проектов, благодаря которым вы можете довольно безопасно инвестировать в эти проекты. Суммы для инвестиций небольшие, как и риски. Но и прибыль минимальна.

Пример. Я пару лет назад вкладывал в какой-то обменник около 35\$ на бирже [WmDiler](#). Заработал совсем немного на разнице курсов. Но это было исключительно для интереса. Не вижу особого смысла в таких вложениях.

Также можете обратить внимание на биржу [INDX](#), которая позволяет покупать акции больших российских и зарубежных компаний за титульные знаки WebMoney. Себя я в подобных инвестициях пока не пробовал.

Вариант 5. Кредитная биржа WebMoney

Тоже высокоприбыльный и довольно рискованный метод преумножения денег. Вы можете дать кредит с хорошей процентной ставкой. Например, я давал деньги в долг под 10-15% в месяц. Что во много раз больше банковской процентной ставки по депозитам.

Кроме официальной [кредитной биржи WebMoney](#), существует несколько сервисов, позволяющих давать кредиты другим пользователям. При этом вам нужно самостоятельно оценивать риски и заёмщика. Его аттестат, кредитную историю, цель кредитования.

Пример. К сожалению, я имел не очень приятный опыт работы с кредитными биржами. Один из кредитов отдавали в течение двух месяцев. Другой кредит, выданный через сервис *debtdebt.ru* (его уже не существует), просто напросто не вернули. Иногда бывают такие ситуации, что аккаунты WebMoney взламывают и берут на них кредиты. А во время возвращения долгов кредитор естественно исчезает.

5. Продажа собственного продукта или идеи

Вариант 1. Продажа информации

В Интернете можно продавать что угодно.

Например, написать книгу или обучающий курс, а затем распространять её с помощью издательства. Конечно, вы будете получать только процент от продаж, но и все хлопоты по рекламе лягут на чужие плечи.

Заниматься продажами можно самостоятельно. Но в этом случае нужно уделить серьёзное внимание автоматизации. Ведь основная цель – получение прибыли на автопилоте.

Настройте автоматическую систему продаж (заказ-оплата-доставка), возможно делегируйте управление ей другому человеку, настройте партнёрскую программу для активного продвижения и получайте свой доход.

К сожалению, наладить такую систему, которая бы работала полностью без вашего вмешательства, довольно сложно, но нужно стремиться к идеалу.

Пример. Примеров настолько много, что я даже не знаю, что можно выделить. Пусть будет, видеокурс об управлении семейным бюджетом от молодой девушки «[Как экономить не экономя](#)».

Мне лично, кстати, этот курс понравился. Я даже написал о нём подробный отзыв на своём [блоге](#). Обязательно посмотрите бесплатные видео уроки. Хотя бы для примера обучающих материалов.

Вариант 2. Продажа идеи

Также вы можете продавать не конкретный товар либо услугу, а свои идеи. Имея достаточный опыт, вы будете генерировать идеи одну за другой. А времени на реализацию каждой хватать, скорее всего, не будет.

Поэтому вы можете поделиться идеей с активным бизнесменом и договориться о получении процента. Таким образом, вы будете получать небольшие, но абсолютно пассивные заработки.

Или можно описать подробно свою идею, произвести расчёты рисков, затрат и прибылей и продать предпринимателю готовый бизнес-проект.

Это будет очень сложно сделать без отличной репутации практика и целого ряда успешных проектов. Обычно идеи продаются на специализированных форумах.

Вариант 3. Продажа цифрового продукта

Вы можете разработать собственный цифровой товар и продавать его. Шаблон сайта, скрипт, набор графических элементов, игру.

Примеров огромное множество. Я, например, продаю [решение для интернет-магазинов](#). Однако довольно сложно настроить постоянный поток продаж, не занимаясь проектом.

Необходимо постоянно оказывать поддержку клиентам, развивать продукт, внедрять новые функции, заниматься маркетингом. А это вовсе не пассивный заработок, скажу я вам.

Поэтому лучше всего продавать продукт, который имеет стандартную комплектацию и подробную документацию, длительное время не устаревает и прост в использовании.

Что бы это могло быть? Например, игра для мобильного телефона или шаблон для сайта.

Вариант 4. Продажа чужих продуктов и информации

Я не призываю вас к нелегальной перепродаже. Стоит уважать авторское право и не выходить за рамки этики. Приобретайте права перепродажи и занимайтесь продажами без посредников.

Договориться о покупке таких прав можно на специализированных форумах (например, [Info-Forum](#)) или в специальных каталогах вроде [InfoResell](#).

Также некоторые продукты поставляются продавцом сразу с правом перепродажи. Но это в основном некачественные и дешёвые товары.

Как продавать

Вы можете продавать товары на торговых площадках вроде [Plati.ru](#) или на своём сайте с помощью специальных скриптов (например, [АвтоКассир](#)) и сервисов (например, [E-AutoPay](#) или [JustClick](#)).

Знайте, что площадки и сервисы берут комиссию за свои услуги, а скрипты требуют начальных вложений. Но всегда можно найти выгодный вариант.

В случае с Автокассир Лайт это всего 500 рублей единовременно. А JustClick берёт всего 5% от сделки после продажи.

Заключение

Надеюсь, что эта книга дала вам основные понятия о пассивном заработке в Интернете. Я не старался написать подробную инструкцию. В таком случае количество страниц увеличилось бы во много раз.

Я хотел с помощью этой книги дать вам повод задуматься над понятием инвестирования и описать ряд инструментов для получения пассивного дохода.

Конечно, есть и другие методы пассивного заработка. Я не берусь объять необъятное и хотя бы перечислить абсолютно все варианты. Я исхожу из своего опыта и наиболее распространённых методик.

Надеюсь, что идеи, которые появились у вас при прочтении этого труда, не останутся только идеями. Начните реализовывать их прямо сейчас. Не откладывая.

Для начала запишите свои идеи на бумаге. Постарайтесь сделать первый шаг к реализации как можно быстрее. Желательно сегодня же.

И в будущем вы обязательно сможете построить пассивный денежный поток, который даст вам возможность заниматься любимым делом, творчеством, семьёй.

Помните, что **прибыль следует измерять не только в денежном эквиваленте**. Ведя блог или рассылку по своей профессиональной деятельности, вы получаете доверие читателей и поток клиентов.

Инвестируя время в своё образование, вы получаете намного больше, чем просто деньги. Вы получаете навык заработка денег. А это намного важнее.

Мысли и намеренья это хорошо. Но помните, что самое главное – это результаты. Напишите мне о своих результатах на [почту](#). Я хотел бы знать ваше мнение. Возможно, я выложу ваш отзыв на [сайте](#) или [блоге](#).

Книга совершенно бесплатна. Её распространение только приветствуется. Буду благодарен, если вы порекомендуете её своим знакомым.

Вы можете выложить её для скачивания на своём сайте или в социальной сети. Главное, чтобы это было бесплатно.

Алексей Опанасенко